

L'assurance de vos voyageurs, à votre nom.

Agences, plateformes, conciergeries et TMC : proposez la protection dans les outils que vos voyageurs utilisent déjà. Choisissez les services que vous gardez et ceux que vous nous confiez.

Vos cas d'usage

1 Je propose la protection avec le voyage

Dans votre devis, lors de la réservation ou par un lien envoyé par votre conseiller : le client retrouve votre marque pour souscrire.

2 Le widget doit se fondre dans notre site

Logo, couleurs, typographie, boutons, espacements et disposition : adaptez le module de souscription à votre parcours de réservation.

3 Le voyageur doit retrouver notre nom après l'achat

Avec Maximum White-label, le Pass, les documents et l'espace assuré prolongent votre identité après la réservation.

4 Nos membres voyagent plusieurs fois par an

Présentez une protection annuelle dans leur espace membre. Les garanties et les conditions de renouvellement sont précisées avant la souscription.

5 Nous organisons les déplacements d'une entreprise

Associez votre service de voyage d'affaires aux garanties Travel, aux attestations et à l'accès à l'assistance pour les collaborateurs.

6 Je veux confier le suivi des sinistres

Avec Maximum White-label, le voyageur déclare depuis un module à vos couleurs. L'équipe de gestion suit les pièces et le dossier.

7 Nous gardons la relation dans nos propres outils

Avec Maximum White-label, vos widgets et les données assurés par API ou export CSV/JSON restent reliés à vos propres outils.

8 Nos séjours ont des destinations ou activités particulières

Faites préciser les activités couvertes, l'éligibilité et les limites du programme avant de proposer l'assurance à vos clients.

INTÉGRATION

L'assurance trouve sa place dans votre parcours.

Vous choisissez le moment, l'emplacement et les couleurs. Deux exemples d'intégration, puis toutes les autres possibilités.

MAISON VOYAGE Maison Horizon ESPACE PARTENAIRE

MON ESPACE MON PASS DOCUMENTS GARANTIES VOYAGES SINISTRE ASSISTANCE

Démonstration: 'Maison Horizon, marque fictive' - Aucune couverture active



Tout le voyage sur mesure
La côte amalfitaine
Haut mais entre la mer et les villages de la côte.
1 000 € à jour forfait deux voyageurs
Votre protection voyage s'ajoute à la réservation, dans le même parcours. Votre Pass, vos documents et l'assistance vous accompagnent ensuite dans votre voyage.

[ESSAYER LA SOUSCRIPTION](#) [VOIR MON ESPACE](#)

LES WIDGETS DE SUBSCRIPTION
PROTECTION VOYAGE - MAISON HORIZON
Assurance voyage directement après le paiement.
VOYAGEUR RÉGULIER
Cotisation 12 mois, payé en une fois.
annual

PACK VIP	PACK VIP EXTREME
990 € / an	2 290 € / an
La protection complète pour voyager sereinement.	- Tout le Pack VIP - Annulation 20 000 CHF - Billet spécial 5 000 CHF Cotisation de 200 CHF en option - sur éligibilité

CIVILITE NATIONALITE

Mme Française

1. Sur votre page voyage

Séjour, circuit, vol : la protection se découvre avec votre offre. Le widget reprend votre identité et trouve sa place à côté de la réservation.

MAISON VOYAGE Maison Horizon ESPACE PARTENAIRE

MON ESPACE MON PASS DOCUMENTS GARANTIES VOYAGES SINISTRE ASSISTANCE

Démonstration: 'Maison Horizon, marque fictive' - Aucune couverture active

1. VOTRE PROTECTION VOYAGE
PROTECTION VOYAGE - MAISON HORIZON
Assurance voyage directement après le paiement.
VOYAGEUR RÉGULIER
Cotisation 12 mois, payé en une fois.
annual

PACK VIP	PACK VIP EXTREME
990 € / an	2 290 € / an
La protection complète pour voyager sereinement.	- Tout le Pack VIP - Annulation 20 000 CHF - Billet spécial 5 000 CHF Cotisation de 200 CHF en option - sur éligibilité

CIVILITE NATIONALITE

Mme Française

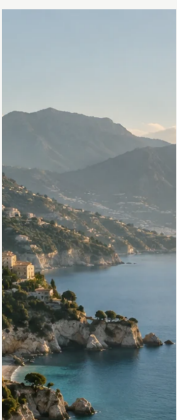
PRÉNOM NOM

Clair Fontaine

SOCIÉTÉ

DATE DE NAISSANCE EMAIL

11/02/1980 claire@maison-sample



2. Dans le parcours de réservation

Le voyageur retrouve l'assurance au moment de réserver, avec les garanties et le prix clairement présentés. Vous choisissez où l'insérer.

3. Partout ailleurs, sur mesure

Devis et page voyage · Réservation en ligne · Compte voyageur et espace fidélité · Lien dans vos e-mails · QR en agence ou sur un carnet de voyage.

TYPE DE PROGRAMME

Maximum White-label

Vous disposez de formulaires et de widgets pour souscrire ou déclarer un sinistre, entièrement à vos couleurs et intégrés à votre parcours de réservation. Nous nous occupons de tout l'administratif.

- + Un back-office administratif
- + Un back-office pour ouvrir un sinistre
- + Un formulaire en marque blanche pour souscrire
- + Un formulaire en marque blanche pour déclarer un sinistre
- + Nous gérons pour vous les sinistres, les annulations et l'administratif
- + Accès à l'API

Business model : partage de revenus nets.

Démonstration · Maison Horizon, marque fictive · Aucune couverture active

1 Situation 2 Vous 3 Le sinistre 4 Remboursement 5 Justificatifs 6 Signer

Que vous est-il arrivé ?

Plusieurs situations possibles – un seul dossier.

 **J'ai dû annuler mon voyage**
Avant le départ – maladie, accident, décès, autre raison

 **Mon voyage a été interrompu ou écourté**
Retour anticipé, séjour écourté

 **J'ai raté mon départ**
Correspondance ou embarquement manqué

 **Mon vol ou train a été retardé ou annulé**
Incident de transport pendant le voyage

 **Mes bagages ont été perdus, volés, endommagés ou retardés**
Vol, effraction, retard de livraison, perte, dommage

 **J'ai payé des frais médicaux en voyage**
Consultation, hôpital, dentiste – demande de remboursement

 **Autre problème (sur mesure)**
Décrivez votre situation, nous préparons le bon dossier

Sélection : 2 formulaire(s) officiel(s) sera(ont) préparé(s) et pré-rempli(s).
Frais médicaux – Demande de remboursement · Rapport médical

CONTINUER →

Exemple de rendu aux couleurs d'un partenaire fictif.

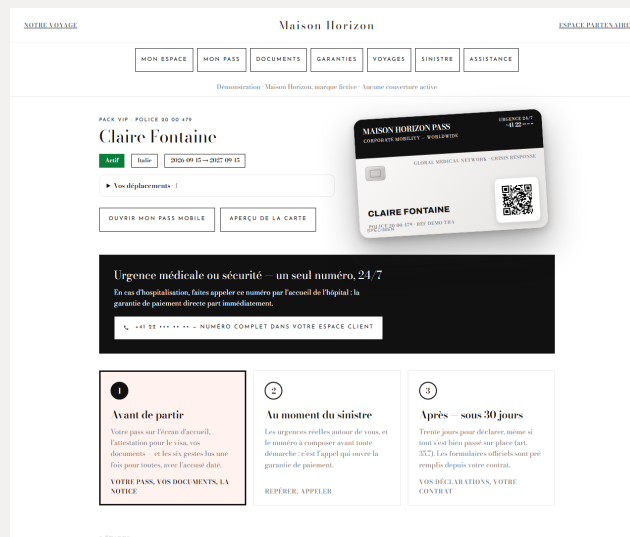
TYPE DE PROGRAMME

Maximum White-label Extreme

Vous disposez en plus de Maximum White-label d'un programme de relation assuré personnalisé : séquences d'e-mails à vos couleurs, renvois vers vos produits et services, Pass assurés digitaux, espaces assurés digitaux et toutes les fonctionnalités du logiciel Maximum White-label.

- + Tout Maximum White-label
- + E-mails de relation client
- + Carte d'assuré digitale
- + Toutes les fonctionnalités du logiciel Maximum White-label
- + Développement sur mesure

Business model : setup fees + partage de revenus nets.



Exemple de rendu aux couleurs d'un partenaire fictif.

Vous préférez une marque grise ?

Proposez Maximum : votre lien, votre QR et le widget Maximum dans votre parcours. Découvrez l'offre Partenaires →

Estimez vos revenus potentiels.

Ajustez le volume, la conversion et le partage convenu dans votre estimateur.

maximum-insurance.com →



Scannez ou cliquez